

Scanflex Medical AB utvecklar och tillverkar strålskyddskläder som säljs på hela världsmarknaden. Produkterna kännetecknas av innovativ design, hög bekvämlighet för användarna samt hög kvalitet. Tillverkning sker i egna ateljéer i Sverige och Schweiz. (Sirad SA). Scanflex Medical AB har under sin över trettio år långa historia utvecklats till en av de ledande leverantörerna av personlig strålskyddsutrustning.

Scanflex Medical är också en ledande leverantör i Sverige av produkter inom strålterapi.

För att möta framtida utmaningar söker vi en säljare inom området strålterapi produkter

Din utmaning

Vi söker en erfaren säljare till vårt kontor i Täby. Du kommer att ansvara för försäljningen samt ha produktansvar våra produkter inom strålterapiområdet. Du kommer även att ha eget budgetansvar med månatlig resultatuppföljning. Du kommer att rapportera direkt till försäljningschefen.

För att bli framgångsrik på denna tjänst bör du vara intresserad av och ha erfarenhet från försäljning av kvalificerade tekniska lösningar. Du skall presentera en lösning som resulterar i en order. Om du har erfarenhet från försäljning till sjukhus och landsting är detta en merit. Som person är du intresserad av människor, är drivande och välorganiserad. Du måste också vara beredd på och tycka om att resa.

Inom Scanflexgruppen läggs stor vikt vid ansvarstagande och prestation. För rätt person finns stora utmaningar att ta sig an samt goda möjligheter att växa och utvecklas med företaget.

Din bakgrund

- Du har antingen en gymnasie- eller eftergymnasial utbildning inom ekonomi eller teknik
- Alternativt kan utbildning och erfarenhet från sjukvården också vara en värdefull formell merit.
- Vi förutsätter också att du har goda kunskaper i engelska, både i tal och i skrift.
- God erfarenhet av uppsökande försäljning

Vi erbjuder

Vi erbjuder ett lönepaket bestående av grundlön + provision, förstklassigt försäkringsprogram samt möjlighet till tjänstebil. Dessutom: Produktträning, stort utrymme för egna initiativ samt personliga utvecklingsmöjligheter i en expanderande koncern med internationella kontakter.

Om du sitter i funderingar på vad du vill göra framöver, tveka inte att ta kontakt med oss genom att skicka din intresseanmälan så bokar vi in ett möte för att sätta en bra plattform för en fortsatt karriärutveckling.

Din ansökan

Din ansökan skickar du till: wilhelm@scanflex.se

Vi vill ha din intresseanmälan snarast men dock inte senare än 15 september 2011.

Du är också välkommen att kontakta vår rekryteringskonsult Wilhelm Tham: på telefon 070-747 11 12